**Specjalista ds. Sprzedaży**

**Opis oferty**

Dla naszego Klienta, producenta pasz dla drobiu, trzody chlewnej,bydła oraz premiksów, prestarterów i koncentatów poszukujemy osoby na stanowisko:

**Specjalista ds. Sprzedaży**

**Zakres obowiązków**

* odpowiedzialność za kontakty z klientami i rozwój obecnego rynku,
* współpraca z dużymi gospodarstwami hodowli drobiu,
* aktywna sprzedaż i doradztwo Klientowi w zakresie doboru pasz,
* aktywne pozyskiwanie nowych klientów.

**Poszukiwane kompetencje**

* wykształcenie wyższe – zootechniczne, weterynaryjne lub pokrewne,
* znajomość rynku lokalnego,
* doświadczenie na podobnym stanowisku,
* prawo jazdy kategorii B.,
* dyspozycyjność,
* dobra znajomość pakietu MS Office.

**Oferujemy**

* stałe wynagrodzenie oraz prowizję uzależnioną od wyników sprzedaży, stabilne warunki zatrudnienia,
* samodzielność w zakresie prowadzonych działań,
* narzędzia pracy: samochód służbowy, laptop, telefon komórkowy,
* szkolenia podnoszące kwalifikacje,
* pakiet socjalny, opieka medyczna.

**Miejsce pracy** dolnośląskie, wielkopolskie

Aplikację proszę składać za pośrednictwem linku:

<https://simaconsulting.elevato.net/pl/specjalista-ds-sprzedazy,ja,31241>